

## プロポーザルによる受託候補者選考結果票

以下の業務について、プロポーザルにより選定した受託候補者と契約締結したので、選考結果を公表いたします。

### 1 対象業務

業務名	地域内進学促進業務委託		
委託期間	平成30年11月1日～平成31年3月15日	担当課	企画調整課
契約相手の方	株式会社 ミンナノチカラ	契約締結日	平成30年11月1日

### 2 提案等の審査結果

審査日	提案書審査	平成30年10月24日	ヒアリング審査	平成30年10月24日
選考委員名	<ul style="list-style-type: none"> <li>鈴木 雄一 (福島県立テクノアカデミー会津)</li> <li>鈴木 敏夫 (学校法人温知会 仁愛看護福祉専門学校)</li> <li>谷ヶ城 慶二 (一般社団法人会津理容美容協会 AIZU ビューティーカレッジ)</li> <li>五十嵐 善之 (福島県立若松商業高等学校)</li> <li>鶴川 大 (会津若松市企画政策部企画副参事)</li> </ul>			
審査方法	<p>選考委員5名全員が出席し、提案者1者からのプレゼンテーション(提案内容説明)及びヒアリング(質疑応答)により、提案内容を確認し、審査基準に基づいて各委員が個別に採点を行った。</p> <p>その結果、今回提案のあった1社の企画提案は、本事業の審査基準を上回る評価点であったため、受託候補者として選定した。</p>			
選評	<p>受託候補者:株式会社ミンナノチカラ</p> <p>○良かった点</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・前回の反省点を踏まえ、よりよい説明会にしようとする意欲が見られ、また、企画も改善されている。</li> <li>・受託業者が2年連続で経験している実績を評価する。</li> <li>・エニアグラムコーナーの充実、就職フェアinあいづ参加企業への集客アプローチが評価できる。</li> <li>・合同学校説明会参加者の拡大には、保護者の理解の重要性が大事である点を理解している。</li> <li>・前年の約2倍の参加者数を目標している意気込みを評価する。</li> </ul> <p>○課題</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・別室で行うエニアグラムに誘導する工夫が必要ではないか。</li> <li>・コストに見合った集客ができるかが課題。</li> <li>・専門学校側より、合同学校説明会に在校生を相談者として参加させる要望があり、これについて実現してもらいたい。</li> </ul>			

### 3 選考結果

#### 【選考委員の合計】

参加者名 (受付順)	評価点					最高点採点者数又は 合計点
	1:事業者 の概要、 業務実績	2:業務の 実施体制、 工程管理	3:合同学 校説明会 の開催内 容	4:合同学 校説明会 の周知方 法	5:コスト	
株式会社 ミンナノチカラ	39	33	196	78	38	384点/500点中

※ 各参加者は受付順に記載しています。評価点は、審査項目ごとの審査委員の合計点です。